

Kunststoffspezialist führt Varianten-ERP ein

Webbasierte Komplettlösung

Die KM Meeth Zaun GmbH, mittelständischer Hersteller hochwertiger Kunststofftechnik, beauftragt die VLEXSoftware+consulting gmbh mit der Einführung der Cloud-, Multisite- und App-fähigen ERP-Software VlexPlus. Diese Komplettlösung wurde speziell für die komplexen Anforderungen von Variantenfertigern und Großhändlern entwickelt.

Die neue Lösung soll bei dem Kunststoffspezialisten noch in der zweiten Jahreshälfte in nahezu sämtlichen Unternehmensbereichen im Echtheit zum Einsatz kommen. Geplant ist, die Einführung der Lösung in einer zweiten und dritten Ausbaustufe auch auf weitere Unternehmensbereiche der Meeth Gruppe auszudehnen.

Der Blick bei KM Meeth Zaun geht nach vorne. Mit der neuen ERP-Lösung soll die □ Landschaft konsolidiert und

sollen die Prozesse rund um Kauf, Einkauf, Fertigung und Datenaustausch mit Drittsystemen optimiert werden. „Unsere eigens entwickelte AS/400-Lösung hat uns über viele Jahre zuverlässig begleitet. Doch mit unseren wachsenden Anforderungen – insbesondere im Hinblick auf das effektive Management unserer zahlreichen Anteileinheiten – wuchsen der Anpassungsaufwand und der Anteil manueller Eingänge stetig an, so dass wir uns schließlich für einen Systemwechsel ausgesprochen haben“, erläutert Jochen Weirich, verantwortlicher Projektko und □ Leiter bei der Meeth Gruppe.

„Mit VlexPlus haben wir uns für eine in unserer Branche fast etablierter Lösung entschieden, die auf einer zukunftsorientierten Webarchitektur basiert und das Taskcentermanagement hervorragend und bereichsübergreifend beherrscht – von der Kalkulation und dem Vertrieb über den Einkauf und die Fertigung bis hin zum Controlling. Neben den funktionalen und technologischen Vorteilen der Lösung hatten aber auch mögliche Synergien, die sich durch einen übergreifenden Einsatz in unserer gesamten Gruppe mittelf- und langfristig ergeben könnten, ebenfalls einen maßgeblichen Einfluss auf unsere Entscheidung. Wir freuen uns, einen zuverlässigen und kompetenten Partner an unserer Seite zu haben, der als einziger Lösungsanbieter nahezu alle Kernaufgaben bei KM Meeth Zaun bereits

im Standard abdecken konnte und uns mit der angebotenen Lösung darüber hinaus auch eine leistungstarke Basis für den Roll-Out in der gesamten Meeth Gruppe bietet“, so Jochen Weirich.

Das familiengeführte Unternehmen, dessen Produktpalette von Zäunen, Toren, Türen, Platten, Läden und Blumenkübeln aus hochwertigen Kunststoffen bis hin zum kompletten Zubehör reicht, gehört zur Meeth Gruppe und beliefert unter anderem eine Vielzahl großer deutscher Baumärkte, Bauernmärkte und Montagelfirmen im In- und Ausland.

VlexPlus kommt in der ersten Ausbaustufe zunächst an sechs Arbeitsplätzen unter anderem für die Bereiche Distribution/Vertrieb (CRS), Beschaffung, Disposition, Lagerlogistik, Produktion, Projektmanagement, Unternehmenssteuerung, Dokumentenmanagement und des elektronischen Datenaustausch via EDI zum Einsatz. Geplant ist, in einer zweiten Ausbaustufe ebenfalls die Finanzbuchhaltung über das integrierte Financials-Modul abzudecken. Der Start im Echtheit ist für das dritte Quartal 2014 vorgesehen. Nach erfolgreichem Abschluss des Pilotprojekts bei KM Meeth Zaun soll die Lösung sukzessiv auch auf weitere Geschäftsbereiche und Gesellschaften der Meeth Gruppe ausgerollt werden.

Jens Pfeil-Schneider ■

 www.vlexplus.com